 ииииии

ПРОГРАММА РОССИЙСКО-КИТАЙСКОЙ КОНФЕРЕНЦИИ-СЕМИНАРА

«Китай без иллюзий: практические советы для российских предпринимателей»

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Место: *г. Москва, ул. Верхняя Масловка, 15, Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации* | | Дата: 17-18 июля 2025 г.  Время: 10.30. – 17.00. |
| ОРГАНИЗАТОРЫ КОНФЕРЕНЦИИ | | |
| * Центр делового сотрудничества «Москва-Пекин» МРООО «Деловая Россия» * Некоммерческое Партнерство по содействию международному экономическому сотрудничеству Деловой Клуб Шанхайской Организации Сотрудничества | | |
| Мероприятие проводится под эгидой Российско-Китайской Палаты  Модератор: Устюжанинов Павел Андреевич, Ответственный секретарь Российской части Российско-Китайской Палаты, Член Комитета по международному сотрудничеству Российского союза промышленников и предпринимателей (РСПП) | | |
| 17 ИЮЛЯ | | |
| **10.00-10.15** | Приветственное слово  УСТЮЖАНИНОВ Павел Андреевич, Ответственный секретарь Российской части Российско-Китайской Палаты, Член Комитета по международному сотрудничеству Российского союза промышленников и предпринимателей (РСПП)  Захаров М****аксим Анатольевич,**** Руководитель Центра делового сотрудничества «Москва-Пекин» МРООО «Деловая Россия» | |
| **10.15-13.00** | **Сессия «Китайский рынок 2025: возможности и вызовы для российского бизнеса»** | |
|  | **Екатерина Заклязьминская,** Кандидат экономических наук, заместитель руководителя Центра мировой политики и стратегического анализа ИКСА РАН  - Торговая война 2.0 между Китаем и США: новые возможности для России. | |
|  | Спикер на согласовании  - Влияние санкционных ограничений на бизнес в Китае | |
|  | **Дарья Мушта,**  сооснователь VM Partners и консалтинговой компании ОК2, а также директор Центра компетенций по бизнесу с Китаем в ВШБ МГУ**.**  - Индустриальный ландшафт Китая | |
|  | **Николай ГРИЦАЙ,** Генеральный директор SN ImEx Group - поставки из Китая под ключ  - Практические навыки ведения бизнеса с Китаем для импортёров в 2025 | |
|  | **Анастасия Самарец**, Директор по развитию АО ФК Консортум (бывш. АО «Канавара Групп»). Руководитель рабочей группы по трансграничной торговле и комитета по УЭО НПО Гильдия Гермес  - Поиск и оценка надежных китайских партнеров: от поставщика до дистрибьютора | |
|  | **Регина Поротикова,** Основатель компании LBBM, специалист по экспорту и маркетингу на международных рынках/ заместитель генерального директора компании «Epinduo»  - Эффективные стратегии работы с производителями Китая | |
|  | **Максим РОМАНЧУК,** Эксперт по организации поставок из Китая. Автор ТГ канала «Китайские деньги»  - Собственная инфраструктура в КНР как инструмент снижения санкционных рисков | |
|  | **Игорь Никольский,** генеральный директорАО «ТД Добромаш»  Тема на согласовании- | |
| **13.30-14.30** | **ПЕРЕРЫВ** | |
| **14.30-16.30** | **Сессия «ПРАВОВЫЕ И ЮРИДИЧЕСКИЕ ВОПРОСЫ ВЭД»** | |
|  | **Мария Колосова,** предприниматель, практик продаж с опытом более 23 лет, тренер по продажам, автор бизнес-игр. Консультант по логистике и ВЭД  - Тема на согласовании | |
|  | **Дарья Шкиттина,** партнёр юридической компании SinofyLegal, кандидат юридических наук, один из лучших специалистов в России по праву КНР, отмечена международным рейтингом Best Lawyers.  - Работа с Китаем в условиях авансирования (как защитить себя, если вы вынуждены платить 100% вперёд) | |
|  | **Александр БЫКОВ**, Юрист-китаист, руководитель юридического бутика Chilaw  - Разрешение коммерческих споров с Китайскими контрагентами. Дорожная карта | |
|  | **Романова Екатерина,** Генеральный директор ООО «Юридического бюро ВЕСТА». Генеральный партнер Counsels Legal LP, UK. Юрист-международник, налоговый консультант  - Альтернативные юрисдикции для работы с Китаем: ОАЭ, страны СНГ, Сингапур, Таиланд. | |
| **16.30-17.30** | **Сессия «Особенности ведения переговоров с китайскими партнерами»** | |
|  | **Наталья Беляшова,** директор по развитию ГК «Белёвская пастильная мануфактура»  **-** Как понять китайцев российскому бизнесу: особенности межкультурной деловой коммуникации. | |
|  | **Мария Тодойсийчук**, бизнес тренер, консультант по межкультурной компетентности и культурному разнообразию в организации. Специалист по деловой культуре Китая. Автор телеграм-канала ["Без культурного шока"](https://t.me/NoCultureShock)  Как получить максимум от переговоров с китайцами? Мастер-класс по китайской бизнес-этике | |
|  |  | |
| 18 ИЮЛЯ | | |
| **10.00-11.00** | **Сессия «ПРАКТИКА ПРОДАЖ И МАРКЕТИНГ»** | |
|  | **Алина Ребеченко,** старший менеджер проектов Mates China  - Как запуститься и удержаться на рынке Китая в 2025 году? Выступление + интерактивный стартап-акселератор: питчинг идей для выхода на китайский рынок  Формат: Несколько участников представляют свои проекты и идеи по выходу на китайский рынок перед экспертами – какие каналы они планируют использовать.  Эксперты задают вопросы, дают свои комментарии и оценивают перспективность проекта, разбирают ошибки.  С участием Белевской пастилы | |
| **11.00-11.30** | **Сессия «сертификация, таможня, ПЛАТЕЖИ»** | |
|  | **Сатеник Гомцян,** руководитель проектов по работе с банками и финансовыми институтами.  **-** Отсрочки таможенных платежей | |
|  | **Евгения ДАНИЛИНА,** Коммерческий директор таможенного холдинга  «Группа Тарго»  - Таможенное оформление при ввозе оборудования: основные ошибки импортеров и практические советы, как избежать потерь на таможне | |
|  | **Богдан Мялковский,** основатель FastEra - Основные ошибки импортеров при работе с Китаем. Логистические и таможенные кейсы, пути решения | |
|  | Спикер на согласовании  - Агентские соглашения и таможенная оценка: как избежать рисков и оптимизировать таможенные платежи | |
| **13.00-14.00** | **Перерыв** | |
| **14.00-16.00** | **Сессия «ТРАНСГРАНИЧНЫЕ ПЛАТЕЖИ»** | |
|  | **Выступления банковских структур: Сбербанк, ВТБ** | |
|  | **Обсуждения кейсов участников и ответы на вопросы.** | |